



ПРАЙС-ЛИСТ

Название услуги	Цена, руб. (без НДС)	Описание
-----------------	-------------------------	----------

«Вопрос-ответ»

- 1 ответ на вопрос	5 000	Первое обращение бесплатно. Среднее время ответа – 12 часов. Тариф действует в течение 3-х месяцев.
- 3 ответа на вопросы	12 000	
- 5 ответов на вопросы	15 000	
- 10 ответов на вопросы	25 000	

Менеджерам (*тариф «базовый»)

Фитнес продаж	25 000	Персональные тренировки для менеджера по продажам: разбор твой стиля, подготовка/адаптация алгоритма под продукт и сферу, усиление сильных сторон и прокачка слабых. Проводятся онлайн. Включает 4 встречи / 1 раз в неделю (будни, день).
Работа с возражениями	30 000	Практические -встречи, в которых группируем типовые возражения, выделяем самые проблемные, разрабатываем чёткие алгоритмы для их отработки, закрепляя на практике.
Перезагрузка	35 000	Курс по восстановлению внутреннего ресурса и наведению порядка в жизни. Помогает выйти из состояния усталости, переосмыслить приоритеты, вернуть энергию и выстроить новые опоры для действия — мягко, осознанно и с фокусом на себя. Проходит онлайн. Встречи 1 раз в неделю, 2 практических разбора и 2 терапевтических сеанса.

Руководителям (*тариф «базовый»)

Оптимизация работы	85 000	Комплексный подход для руководителей и специалистов, направленный на грамотную организацию времени. Включает в себя ключевые модули: «Навыки управления», «Фитнес продаж PRO» и «Оценка персонала + маршрут роста» — чтобы выстроить управляемую систему, сократить потери времени и усилить результат. Проводится онлайн.
- Навыки управления	45 000	
- Фитнес продаж PRO	40 000	
- Оценка персонала и маршрут роста	30 000	
Траблшутинг	180 000	Программа, в которой осуществляется поиск ключевой проблемы в команде, процессах или иной задаче с предоставлением точечного решения. Включает в себя «Экспресс-диагностику». Проходит онлайн.
Перезагрузка	50 000	Курс по восстановлению внутреннего ресурса и наведению порядка в жизни. Проходит онлайн. Встречи 1 раз в неделю, 3 практических разбора и 3 терапевтических сеанса.

Предпринимателям на старте (*тариф «базовый»)

Игра в бизнес	150 000	Индивидуальная программа для запуска своего дела. На основе интересов и желаемой ниши подбирается актуальный продукт с минимальными вложениями, выстраивается понятный план действий и формируется база знаний по запуску бизнеса без лишней теории. Включена практическая часть: совместный запуск мини-проекта, на котором отрабатываются ключевые этапы — от гипотезы до первых шагов продаж. В программу включено 7 ВКС встреч и 10 вопросов-ответов. ВАЖНО! В стоимость услуги не включен бюджет на продукт и рекламу. На типовые проекты дополнительно требуется от 50 000 руб.
Запуск проекта	270 000	Индивидуальная программа для перехода от идеи к действию структурно и с поддержкой. Формируем чёткий алгоритм запуска: от цели и плана до распределения задач и оценки рисков — с учётом специфики ниши и личных ресурсов. В процессе участник получает наставничество, обратную связь и сопровождение на каждом этапе — чтобы не застрять на старте. Это не теория, а реальный старт под присмотром и с опорой. В программу включено 7 ВКС встреч и 10 вопросов-ответов. ВАЖНО! В стоимость услуги не включен бюджет на продукт и рекламу. Подробнее на странице рекомендаций по проектам

Предпринимателям (*тариф «базовый»)

Экспресс-диагностика	90 000	Независимая внешняя оценка компании. Проводится онлайн, выявляет главные узкие места и предоставляет рекомендации по их устранению. Оформлена в виде отчета. Включена возможность обновление отчета по запросу.
Чек-ап бизнеса PRO	150 000	Детальный разбор бизнеса / процесса с выявлением ключевых узких мест, включая разработку дорожной карты по их исправлению. Доступен после проведения «Экспресс-диагностики».
Антикризисное управление	350 000 в мес.	Программа для владельцев и руководителей, оказавшихся в условиях нестабильности или падения результатов. Включает глубокий анализ текущей ситуации, выявление причин и слабых мест, после чего разрабатывается пошаговый алгоритм вывода компании из кризиса. Включен модуль «Траблшутинг» по систематизации острой проблематики и разработке алгоритма решения.

		Возможно сопровождение. Программа доступна после проведения «Экспресс-диагностики»
Перезагрузка	90 000	Курс по восстановлению внутреннего ресурса и наведению порядка в жизни. Проходит онлайн. Встречи 2 раз в неделю, 4 практических разбора и 5 терапевтических сеансов.
«Дорогой друг»		
Дорогой друг	50 000	Личная встреча для доверительного разговора по душам: выслушают, поймут и поддержат. Помогут разобраться в сложных ситуациях (личные отношения, семья, карьера) и наметить шаги вперёд. Общение строго конфиденциально (подтверждается договором). Формат общения не заменяет профессиональную психологическую, медицинскую или юридическую помощь. Услуга доступна в Москве и Московской области.

* также доступен расширенный тариф с индивидуальными условиями. В нем можно скорректировать частоту встреч и их продолжительность, временной интервал и их кол-во. Для Москвы и МО доступны личные встречи.

Полезная литература

Название книги	Описание
«Перезагрузка»	Поможет вернуть мысли в конструктивное русло и станет первым шагом к продуктивным изменениям. Если же этого окажется недостаточно, то явно даст понимание ситуации, чтобы осознанно обратиться к услуге «Перезагрузка», «Дорогой друг» или же внешним консультантам/терапевтам.
«Дух Воина»	Подскажет как сформировать внутренний стержень, навести порядок в целях и перестать плыть по течению. Покажет, как проанализировать свои сильные и слабые стороны, выстроить личную дисциплину и заложить основу для устойчивых изменений в жизни и работе. Полезна, при желании карьерного роста.
«Аура продаж»	Поможет изменить отношение к продажам и убрать внутреннее сопротивление процессу. Позволит понять роль энергии, настроения и вовлечённости, вернуть удовольствие от общения с Клиентами и повысить результат без давления и выгорания.
«Нет»	Научит отказывать без чувства вины и покажет, как распознавать истинные причины возражений. Позволит выстраивать здоровые границы, вести конструктивный диалог и превращать сопротивление в осознанные решения.
«О продажах просто»	Менеджеру поможет понять продажи без сложных терминов и запутанных схем, а Руководителя познакомит как с подходом, так и с услугой экспресс-диагностики для оценки текущей ситуации и точек роста.

<p>«Сделай Мир Лучше. Начни с себя» (англ./эсперанто)</p>	<p>Поможет осознать личную ответственность за своё пространство и окружение. Позволит начать изменения с простых ежедневных действий, влияя на качество жизни, отношений и общего мира без лозунгов и давления.</p>
--	---